

CHARGE D'AFFAIRES GRANDES ENTREPRISES (H/F)

MISSIONS

Participer au développement des parts de marché de la banque par le développement d'un portefeuille clients Grandes Entreprises dans la zone de YOPOUGON en priorité.

Vous rencontrez régulièrement les acteurs du marché des Grandes Entreprises, Vous analysez leurs projets d'investissement ou de financements.

ACTIVITES (non exhaustives)

Développer et suivre la rentabilité de son portefeuille de clients (crédit, épargne et autres services)

- Appliquer la politique commerciale de la Banque .
- Prospecter et développer une clientèle clients Grandes Entreprises sous l'angle de la croissance du bilan (ressources et emplois) ainsi que de la rentabilité de la Banque
- Connaître les clients de votre portefeuille et suivre leur développement et leur rentabilité.
- Savoir identifier les besoins et leur potentiel, e les dossiers et proposer des solutions de financements.
- Contribuer au développement du PNB de votre entité.
- Veiller à la satisfaction des clients dans le respect des règles et procédures en vigueur ;
- Faire un suivi du traitement des réclamations clients.
- Participer à la conception et au développement des nouveaux produits

Maitriser les risques de son portefeuille :

- Maîtriser les risques liés à votre activité et en assurer le suivi.
- Monter les dossiers de crédit.
- Contrôler les ouvertures de compte et leurs mouvements notamment pour prévenir le risque de blanchiment d'argent ;

POSITIONNEMENT

Direction Clientèle Entreprises et Institutionnels
N+1 : Directeur Clientèle Entreprises et Institutionnels

Catégorie : Cadre

Localisation du poste : Abidjan

PROFIL RECHERCHE

Bac+5, Banque-Finance-Commerce ou Economie, avec au moins 6 ans d'expérience en Banque et 4 ans d'expérience réussie dans une fonction de similaire.

Compétences techniques exigées

- Large connaissance en Finance d'entreprise.
- Bonne connaissance du secteur bancaire.
- Bonne connaissance du marché des Grande Entreprises.
- Bonne connaissance des risques bancaires et des garanties.
- Bonne connaissance de l'analyse financière et du montage des dossiers de crédit.
- Bonnes aptitudes rédactionnelles.
- Maitriser la réglementation bancaire, juridique et fiscale relative à son activité..
- Aptitude à travailler en équipe et sous pression.
- Maitrise de WORD/EXCEL/POWERPOINT.

Compétences comportementales exigées

Bonne aptitudes communicationnelles et commerciales. Capacité de négociation. Sens de l'écoute, esprit d'analyse et de synthèse, rigueur, être orienté résultats, savoir prendre des décisions, savoir convaincre, savoir planifier et organiser sa charge de travail.